VINCENT SALING

Responsable Marketing et Communication | STRASBOURG, FRANCE | +33(0)636385643

DÉTAILS

Strasbourg, France
+33(0)636385643
vincent.saling@gmail.com

DATE DE NAISSANCE
30/10/1990

NATIONALITÉ
Française

PERMIS (DE CONDUIRE)
B

PROFIL SOCIAL

LinkedIn

COMPÉTENCES

Marketing et Vente B2B
Stratégie Marketing
Communication et Marketing Digital
Génération de Lead
Email Marketing
Webinaire
Rédaction Web et Commerciale
Adobe Creative Suite Wordpress

LANGUES

French

English

German

HOBBIES

Musique : guitare, clavier, batterie, voyages, lecture, cuisine

PROFIL

Ma mission est d'aider les entreprises à vendre leurs produits sur le marché B2B sans à s'inquiéter chaque mois de trouver des clients. Pour y parvenir, je mets en place les solutions marketing et communication les plus adaptées et efficaces.

Après avoir obtenu mon master en marketing et vente, je suis entré dans le monde des logiciels et explorer ma passion pour les nouvelles technologies et le marché B2B.
Depuis ces 4 dernières années, j'aide une jeune entreprise à construire sa marque et à entrer en contact avec des prospects qualifiés.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable Marketing et Communication à SiRFULL technology, Schiltigheim, France

janvier 2016 – Présent

Éditeur de logiciels | 1,5 million € de chiffre d'affaires (2018) | produits: *Gestion de la Maintenance Assistée par Ordinateur* (GMAO), *Entreprise Asset Management* (EAM) | Cibles B2B: exploitants et équipementiers dans l'énergie, le pétrole et le gaz, la chimie, la pharmacie et l'industrie alimentaire.

Principales missions:

- Élaborer le plan d'action marketing
- Créer des supports marketing (site web, brochures, articles, diapositives)
- Organiser et participer à des événements promotionnels (rencontres, ateliers, salons)
- Générer des prospects qualifiés

Résultats:

- **20-30%** des ventes de la société liées aux activités de marketing
- **Augmentation de la notoriété de la marque** (trafic web, leads, réputation)

Assistant Commercial à Creatives Tours ltd., Chypres

mars 2014 – septembre 2014

Principal agent réceptif à Chypre pour les voyagistes européens et les agences MICE.

- Accueil et prise en charge des clients (groupes de touristes, entreprises) depuis leur arrivée dans le pays jusqu'à leur retour
- Amélioration constante du service client (enquêtes de satisfaction, traitements des demandes et des plaintes), contrôle qualité des tours et des circuits proposés, relations avec les prestataires de services (transfert aéroport-hôtel, hôtel, restaurant, transport, sorties, excursions)
- Promotion et vente de produits du catalogue "Creative Tours" (tours, excursions, incentives, soirées)

Assistant Ressources Humaines à CUS HABITAT, Strasbourg

juillet 2012 – août 2012

- Suivi des recrutements et rdv d'embauche
- Analyse et étude de données formation, suivi des formations

STAGES

Assistant Web Marketing à SiRFULL technology, SCHILTIGHEIM, France

août 2015 – décembre 2015

COURS

Mise en œuvre du règlement européen RGPD / GDPR, ActeCil, legal services

mars 2018 – mars 2018

FORMATION / ÉDUCATION

CCI CAMPUS, Strasbourg, France

septembre 2013 – août 2015

Diplôme: International Marketing and Management - MBA

Faculté de Droit, Strasbourg, France

septembre 2008 – juin 2013

Diplôme: Administration Economie et Sociale (AES) - Master

ASSOCIATIONS

Trésorier et Assistant Administratif, Strasbourg

juin 2012 – janvier 2014

Strasweb : association étudiante dédiée à la formation web

Chroniqueur, Strasbourg

décembre 2014 – Présent

French Metal, Webzine

RÉFÉRENCES

Références disponibles sur demande